

ONPOINT



INFORMATION AUX PARTENAIRES
DE SWISSPOR ROMANDIE SA

TOURNÉ VERS
LE DIGITAL



Impressum

Éditeur

swisspor AG
Bahnhofstrasse 50
CH-6312 Steinhausen

www.swisspor.ch

Rédaction

Marketing, swisspor AG
Andrea Trussardi, Afire GmbH

Conception

Cédric Facchin, Thing Design GmbH

Photographie

Marketing, swisspor AG
Philip Böni, Böni Photographer

En lumière

Tout ce que notre nouveau swissporConfigurator est capable de faire et comment il rend la planification efficace.

Pages 6 à 9



En discussion

Comment le swissporConfigurator relève les défis du quotidien et décharge les entreprises d'une grande partie de leur travail.

Pages 10 à 13

En place

La Poya à Farvagny : un projet d'avenir entre tradition, esthétique et innovation technique.

Pages 14 à 17



En perspective

Comment nous rendons notre logistique plus durable et diffusons notre message à travers toute l'Europe.

Pages 18 à 19

En vogue

Pourquoi nous faisons désormais le pari du podcast et souhaitons inspirer par des échanges authentiques.

Pages 20 à 21



En portrait

Celles et ceux qui façonnent notre économie circulaire avec beaucoup de cœur et de passion.

Pages 22 à 25



Le changement façonne l'avenir

Chères lectrices, chers lecteurs,

Le changement fait partie de notre culture. C'est lui qui nous pousse à avancer. Nous avons le courage d'essayer de nouvelles choses et évoluons en continu dans notre manière de penser et d'agir.

La digitalisation et la durabilité influencent aujourd'hui la direction que prend notre avenir : la digitalisation optimise les processus et apporte plus de transparence, tandis que la construction durable fixe le cadre d'une action responsable. Nous réunissons ces deux aspects avec l'ambition de rendre la construction de demain plus fiable, plus économe en énergie et plus respectueuse des ressources.

Avec le nouveau swissporConfigurator, nous proposons un outil digital qui simplifie et accélère la planification, tout en générant des solutions personnalisées, y compris les fiches techniques, les valeurs U et les textes d'appels d'offres. À l'avenir, nous enrichirons cet outil avec encore plus de produits, de calculs et d'interfaces. Cela crée un écosystème convivial allant de la planification digitale à la réalisation durable.

Notre podcast «Zukunft bauen» (construire demain) offre un espace d'échange et d'inspiration autour de l'habitat et des modes de vie futurs. On y partage une multitude de connaissances, on y découvre de nouvelles perspectives et on y trouve des idées qui font réfléchir en compagnie de personnes qui façonnent le monde de la construction.

La durabilité joue toujours un rôle déterminant dans notre quotidien. Pour nous, ce n'est pas une tendance, mais un principe fondamental. Nous assumons notre responsabilité sur les plans écologique, économique et social. Avec notre message «saving energy», nous poursuivons trois objectifs :

- Réduction du CO₂ : des investissements dans des installations modernes, la récupération de la chaleur, des camions électriques et une logistique efficace permettent de réduire la consommation d'énergie et les émissions qui y sont liées.
- Économie circulaire : des matériaux recyclables et des cycles de matières fermés diminuent la dépendance aux ressources et encouragent l'utilisation de produits conçus pour être réintégrés dans le cycle.
- Qualité durable : des isolants nécessitant moins de matières premières et offrant une longue durée de vie, comme swissporECORIT, allient performance et protection du climat.

C'est à nous de créer des conditions où l'innovation, la responsabilité et la stabilité restent en équilibre. Nos collaboratrices et collaborateurs doivent pouvoir vivre le changement comme une opportunité, et notre environnement doit voir que le progrès chez swisspor suit toujours un cap clair au service d'une construction durable, de nos clients et des générations futures.

Bonne lecture !

Daniel Jenni, CEO swisspor

Planifier en un temps record avec le swissporConfigurator

Le nouveau swissporConfigurator rend la planification des projets de construction plus simple et plus rapide. Il offre aux planificateurs, architectes et professionnels du bâtiment un outil digital qui regroupe les compositions d'éléments de construction complexes de manière claire, transparente et conforme aux normes, à tout moment et partout.

Les exigences liées à la planification moderne des toitures plates ne cessent d'augmenter : efficacité énergétique, durabilité, garantie système et respect des délais doivent être assurés. Pour garder une vue d'ensemble et travailler efficacement, les tableaux et listes de produits ne suffisent plus. C'est exactement là que notre swissporConfigurator intervient. Il s'agit d'un outil de planification digital qui rend l'ensemble du processus plus simple, plus précis et nettement plus rapide. En quelques clics seulement, il fournit pour les toitures principales, les terrasses ou les balcons non seulement la composition de système adaptée, mais aussi toutes les données techniques pertinentes : les calculs de valeurs U, les textes d'appels d'offres et les évaluations écologiques du bâtiment.

Quand l'expérience rencontre l'innovation

Depuis des décennies, notre nom est synonyme de compétence de pointe en isolation, étanchéité et

systèmes pour l'enveloppe du bâtiment. Cette expertise se retrouve aussi dans le swissporConfigurator : tous les produits y sont parfaitement intégrés en tant que solutions de systèmes testées et combinaisons éprouvées d'isolation, d'étanchéité et d'accessoires : le tout provient d'une seule source avec des filières d'approvisionnement clairement définies. Cela garantit la sécurité et fait gagner un temps précieux.

Pas à pas vers la solution optimale

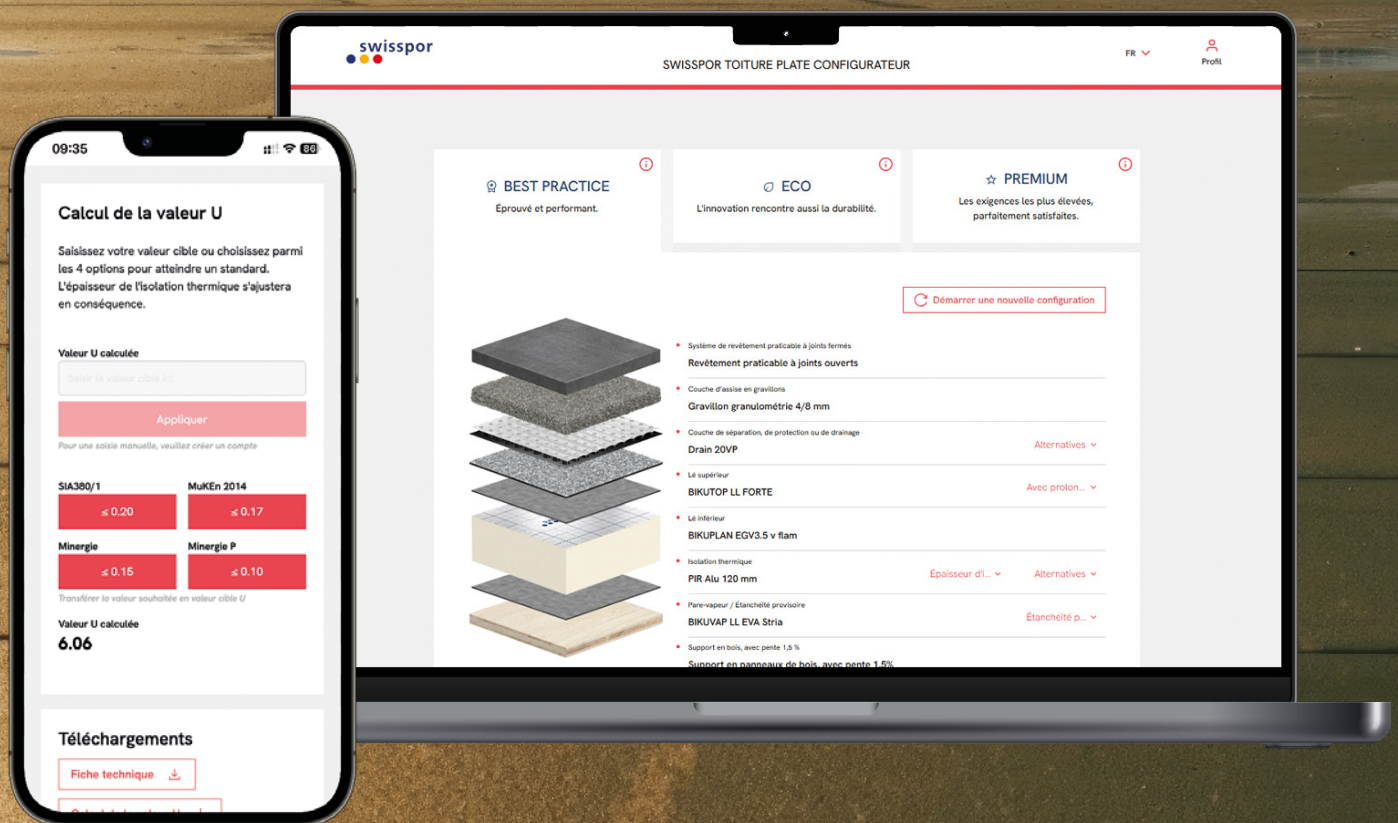
L'utilisation du swissporConfigurator est simple. Il suffit de choisir l'élément de construction souhaité (actuellement toiture principale, terrasse ou balcon). Le système guide ensuite l'utilisateur à travers les différentes étapes de la configuration, de manière claire et structurée. Une fois la composition définie, il est possible de comparer et d'ajuster des variantes de produits.

Les systèmes proposés reposent sur les recommandations de nos conseillères de projet et de nos spécialistes en planification. Chaque solution est testée en système et garantit une sécurité maximale, tant pour la planification que pour l'exécution.

Trois niveaux de qualité : la solution adaptée à chaque projet

Après avoir terminé la configuration, trois variantes directement comparables sont proposées :

- **Eco** privilégie des produits recyclés avec de bonnes performances d'isolation et un fort accent sur l'économie des ressources.



EN LUMIÈRE



- **Best Practice** combine les produits phares de swisspor pour offrir une solution équilibrée et adaptée à de nombreux domaines d'application.
- **Premium** représente une efficacité énergétique maximale, une performance d'isolation optimale et des compositions particulièrement fines.

Calculateur de valeur U intégré

Un atout particulier : le swissporConfigurator calcule automatiquement la valeur U et génère une solution approuvée, axée sur l'efficacité énergétique et des performances d'isolation optimales. Il est aussi possible de définir une valeur U cible. L'outil propose alors, de manière précise et rapide, la composition de systèmes la plus adaptée.

Textes d'appels d'offres en un clic

Pour terminer, l'assistant de projet génère automatiquement les textes d'appels d'offres adaptés. Ils peuvent être intégrés directement dans les documents de projet, que ce soit pour des demandes d'offres ou des mises en soumission. Les textes sont également disponibles sous forme de fichier CRBX et peuvent être importés sans difficulté dans un logiciel de soumission courant. Cela réduit considérablement la charge administrative et garantit une planification entièrement digitale.

Votre assistant de planification digital

Le swissporConfigurator n'est pas qu'un outil de recherche de produits : c'est un assistant de planification digital qui rassemble savoir-faire, expérience et technologie en un seul endroit.

Pour les planificateurs, architectes et entreprises, cela signifie :

- moins d'efforts
- plus de sécurité dans la planification
- et de meilleures décisions grâce à des solutions de systèmes testées

Un regard vers l'avenir

A l'heure actuelle, le swissporConfigurator couvre entièrement le domaine des toitures plates, y compris les terrasses et balcons. Tous les systèmes sont validés et intégrés avec les calculs automatiques de la valeur U ainsi que les textes d'appels d'offres.

Prochainement, l'intégration du secteur des façades avec les solutions ITE suivra, nous rapprochant pas à pas de notre objectif : une planification digitale complète des éléments de construction.

Conclusion : simple, rapide et sûr.

Avec le swissporConfigurator, swisspor met à disposition un outil intelligent et proche de la pratique qui simplifie réellement la planification digitale. Son utilisation intuitive, ses calculs automatiques, ses comparaisons claires et ses solutions de systèmes testées en font un assistant indispensable pour les architectes, les planificateurs spécialisés ainsi que pour les maîtres d'ouvrage.

Celles et ceux qui visent une planification durable et tournée vers l'avenir peuvent s'appuyer sur notre soutien digital, toujours garanti en qualité et en fiabilité. ●

En bref : swisspor fait passer la planification à un niveau supérieur : digitale, sûre et efficace.

**Commencez
votre projet
maintenant**

Notre nouveau swissporConfigurator



Curieux ?

Testez maintenant notre planification «Démon», sans engagement et sans inscription.



Convaincu ?

Créez un compte et enregistrez vos projets sur le long terme et en toute liberté.



La planification facilitée

On dit que la planification représente déjà la moitié du travail. Avec le swissporConfigurator, nos clients planifient plus vite, plus simplement et gagnent ainsi du temps.

«Je suis vraiment impressionné ! On sent immédiatement que cet outil a été conçu par quelqu'un qui maîtrise parfaitement son sujet.» Voilà comment Roberto Mancini résume son appréciation du nouveau configurateur d'éléments de construction. «L'outil est intuitif, simple d'utilisation et convaincant à tous les niveaux.» Fondateur et directeur d'Allegraplus AG, Mancini dirige une entreprise familiale d'une vingtaine de collaborateurs, active depuis 15 ans dans les domaines des toits plats/en pente. L'entreprise effectue également des travaux de ferblanterie, d'étanchéité, d'isolation et propose des prestations complètes tant pour les constructions neuves que pour les rénovations. Martin Heiniger, fort de plus de 30 ans d'expérience dans la vente, le conseil et auparavant dans la réalisation de toitures plates chez Guggisberg Dachtechnik AG, partage cet avis : «Un outil vraiment remarquable. Grâce aux images/schémas, même les non-spécialistes peuvent comprendre la composition d'une toiture.»

«Cet outil nous permet d'aller droit au but.»

Guggisberg Dachtechnik AG, spécialisée aussi bien dans les constructions neuves que dans les rénovations et active dans les domaines de la tech-

nique des toits plats/en pente, des façades et du photovoltaïque, utilise l'outil de planification pour simplifier des processus souvent complexes. «Cet outil nous permet d'expliquer concrètement à nos clients la composition de leur toiture. Une fois le projet lancé, tout le monde sait précisément ce qui a été prévu et comment cela doit être exécuté », souligne Heiniger.

L'établissement du devis s'effectue désormais nettement plus rapidement. «Le configurateur permet d'atteindre l'objectif en un minimum d'étapes. Il prend en charge une grande partie des tâches répétitives qui doivent normalement être adaptées à chaque projet», explique Heiniger. Dans le catalogue des positions, la plupart des postes sont remplis automatiquement. L'offre destinée à la clientèle est présentée de manière concise. Elle met en évidence le contenu du descriptif de prestations et illustre chaque élément de façon explicite. Heiniger souligne également la grande lisibilité de l'outil. «Le programme est facile à comprendre et agréable à utiliser. Toutes les configurations que j'ai créées sont enregistrées; l'historique complet du projet est aussi disponible. Je recommanderais cet outil sans hésiter.»

«Le swissporConfigurator allège la charge de travail.»

Roberto Mancini utilise le configurateur pour expliquer à la direction des travaux la composition du toit plat. «La valeur U est calculée avec précision directement dans l'outil. Les matériaux peuvent être présentés et la mise en œuvre illustrée de manière claire», explique-t-il. Le swissporConfigurator génère également une interface permettant d'intégrer les données dans d'autres programmes et de préparer les devis. «Tous les

paramètres sont présentés exactement comme ils doivent l'être dans le catalogue des positions. C'est sur cette base que nous établissons notre offre. Tout ce qui doit être ajouté ensuite peut être intégré et traité pour le descriptif des prestations.»

Mancini résume son expérience : «Le swissporConfigurator nous enlève une grande partie du travail et simplifie les processus. Il nous oblige à travailler de manière rigoureuse dès le début et à saisir les bonnes données.»

«Cet outil digital est immédiatement compréhensible même sans être à l'aise avec l'informatique.»

Martin Heiniger tout comme Roberto Mancini ont créé un accès personnel pour leur entreprise, ce qui leur permet de stocker toutes les données à long terme et

de les consulter à tout moment. Tous deux se disent impressionnés par la simplicité d'utilisation. «L'outil est facile à prendre en main et on le comprend immédiatement», relève Heiniger.

Mancini abonde dans le même sens : «Avec ce configurateur, tout a fonctionné du premier coup. C'est un véritable assistant. Il ne fait aucune erreur et ne se bloque jamais. Désormais, nous utilisons cet outil plusieurs fois par semaine. Il est très bien structuré et épuré.»

«Nous considérons également swisspor comme un conseiller»

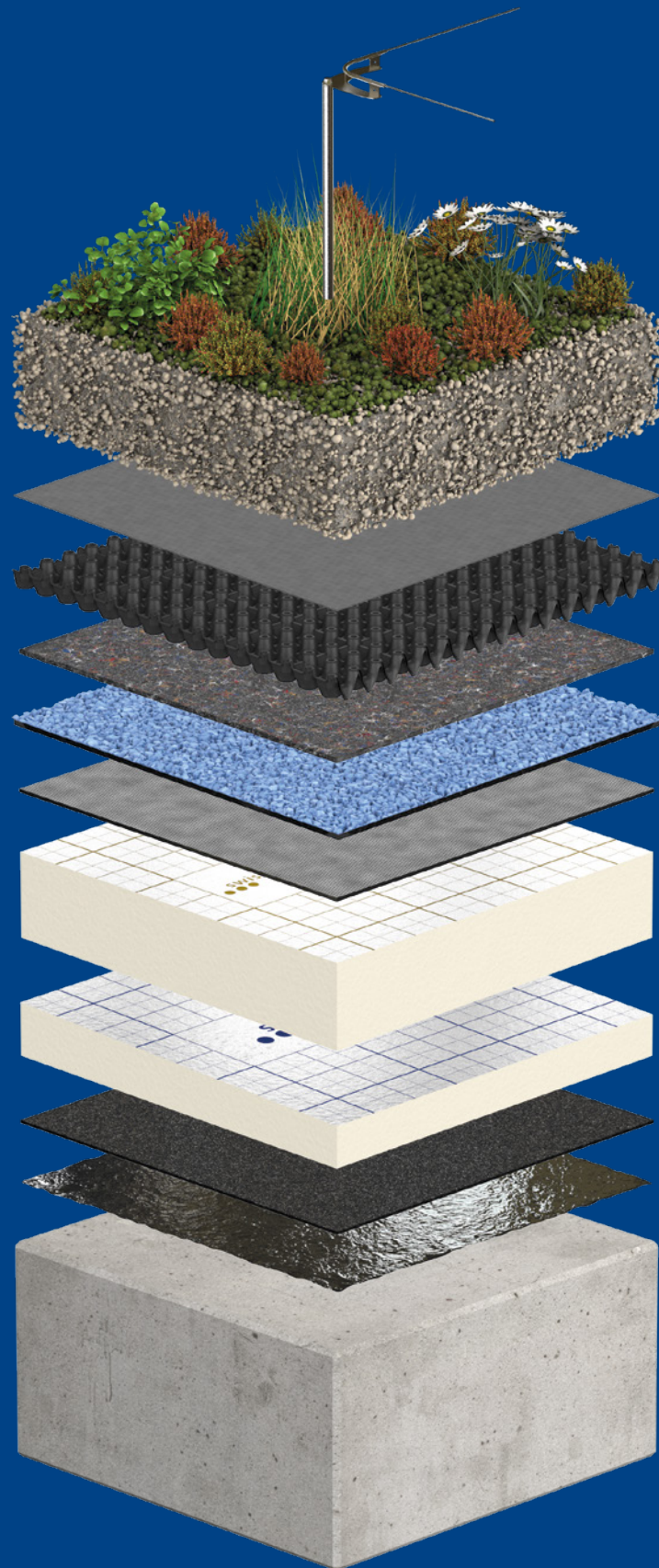
Martin Heiniger souligne combien il apprécie la collaboration avec swisspor : «C'est notre principal fournisseur dans le domaine du toit plat. Tant le conseil que le support sont d'un très haut niveau. Lorsque je me heurte à une question technique, je peux toujours compter

sur leur aide. Les collaborateurs de swisspor disposent d'un solide bagage technique et d'une grande expérience. Ce ne sont pas seulement les produits qui convainquent, les prestations le sont aussi.»

Roberto Mancini collaborait déjà avec swisspor avant de se mettre à son compte et il tient à le souligner : «L'entreprise fait un travail remarquable. Elle peut compter sur des collaborateurs de longue date et se distingue par sa capacité d'innovation.» Cet échange lui est particulièrement précieux : «Nous ne sommes pas de simples acheteurs. Nous sollicitons des recommandations et travaillons en étroite collaboration. Nous considérons swisspor également comme un conseiller. Les collaborateurs sont compétents, bien formés, maîtrisent les normes, possèdent un large savoir-faire tant sur les applications que sur les matériaux et apportent des idées pour résoudre les problèmes.» ●



Martin Heiniger, responsable vente et conseil chez Guggisberg Dachtechnik AG, apprécie l'efficacité et la simplicité du swissporConfigurator.



La Poya à Farvagny : un projet d'avenir entre tradition, esthétique et innovation technique

Le lotissement de La Poya, situé dans le village à Farvagny, se distingue non seulement par son intégration harmonieuse dans le paysage villageois, mais aussi par les solutions techniques de pointe mises en œuvre pour garantir durabilité, confort et esthétique professionnelle.

Un défi d'aménagement maîtrisé

Face à une topographie complexe et à la nécessité de préserver l'identité du village, les concepteurs ont imaginé un projet en trois secteurs, chacun avec une typologie architecturale adaptée. Mais au-delà de l'urbanisme, c'est dans le choix des matériaux et des systèmes constructifs que le projet révèle toute son ingéniosité.

Système Marmoran d'isolation et de revêtement des façades : performance et élégance

Pour l'enveloppe des bâtiments, le projet a adopté le système MARMOPOR TERA White 032, une solution complète qui allie esthétique contemporaine et résilience climatique. Ce système repose sur plusieurs composants clés :

- Isolation thermique de 180 mm, garantissant une excellente performance énergétique et un confort intérieur optimal.

- Liant mortier colle KK71, assurant une adhérence durable et une mise en œuvre fiable sur différents supports.
- Revêtement de finition siliconique 2 mm, résistante aux intempéries, aux UV et aux micro-organismes, tout en offrant une texture et un aspect de surface raffiné et homogène.

Ce choix technique permet non seulement de réduire les pertes énergétiques, mais aussi de protéger durablement les façades contre les impacts climatiques, tout en conservant une esthétique architecturale professionnelle qui valorise l'ensemble constructif.

Un quartier entre résilience climatique et prospérité durable

Dans un contexte de changement climatique, le système MARMOPOR TERA White renforce la résilience des bâtiments en améliorant leur capacité à faire face aux variations de température, à l'humidité et aux vents. Cette protection durable réduit les coûts d'entretien à long terme et contribue à préserver le patrimoine immobilier. Le quartier de La Poya à Farvagny illustre parfaitement cette approche responsable de l'habitat : chaque choix technique y est guidé par la recherche de qualité, de durabilité et de bien-être. Grâce à des solutions performantes comme MARMOPOR TERA White, ce lotissement devient un véritable modèle de prospérité durable, au service des habitants et de l'environnement. ●



EN PLACE

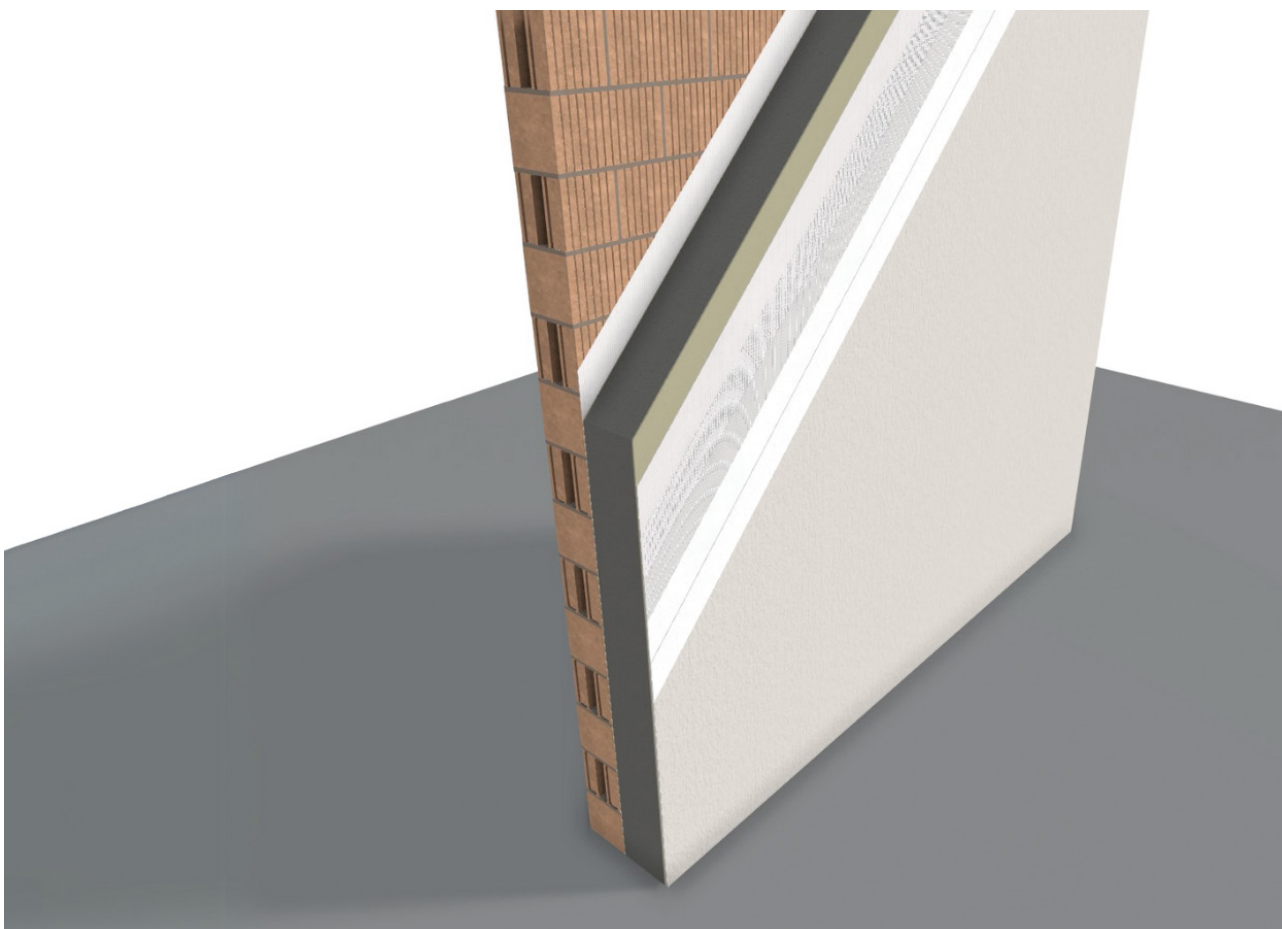


Les immeubles de La Poya à Farvagny ont été isolés de façon écologique grâce à l'utilisation de l'isolant swissporTERA White.

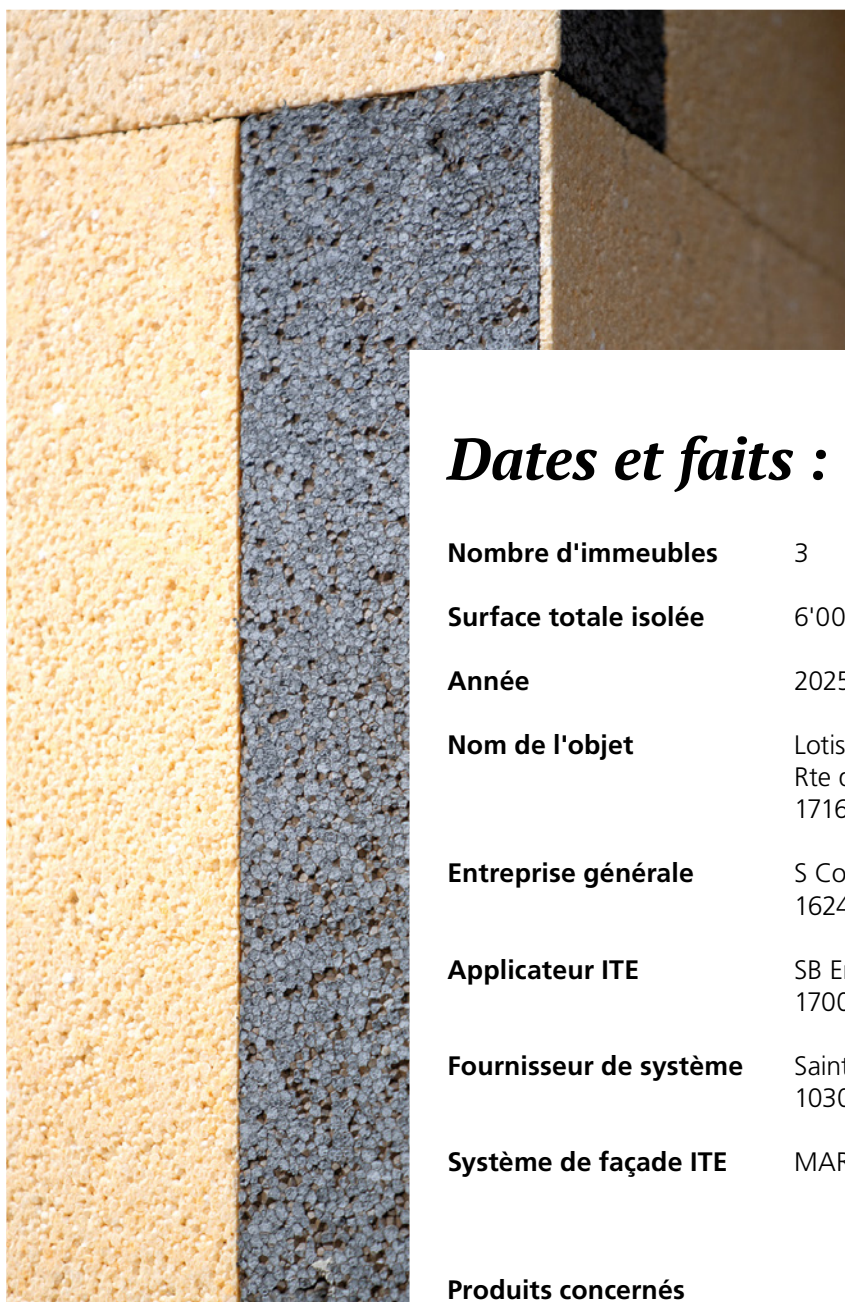




Le lotissement de La Poya à Farvagny, un chantier d'envergure avec l'utilisation du swissporTERA White.



MARMOPOR TERA White – Montage d'un système d'isolation thermique extérieure (ITE) avec une plaque swissporTERA White.



Dates et faits :

Nombre d'immeubles	3
Surface totale isolée	6'000 m ²
Année	2025 (construction neuve)
Nom de l'objet	Lotissement La Poya Rte de la Poya 1716 Farvagny (FR)
Entreprise générale	S Construction SA 1624 La Verrerie
Applicateur ITE	SB Entreprise générale Sàrl 1700 Fribourg
Fournisseur de système	Saint-Gobain Weber AG 1030 Bussigny
Système de façade ITE	MARMOPOR TERA White 032

Produits concernés

Colle :	KK70
Isolant :	MARMOPOR TERA White 032 180 mm/ swissporTERA White 032
Entoilage :	Mortier-colle et d'armature minéral léger Marmoran KK71
Treillis d'armature :	Standard Plus KA60
Sous-couche d'imprégnation :	Marmoran Fond G111
Crépi de finition :	Marmoran 2 mm Crépi Ribé Plein Silicone



Électriques et relookés : nos camions passent à la vitesse supérieure

Avec l'arrivée de 4 nouveaux camions électriques et un design entièrement revisité, swisspor affiche clairement ses ambitions : modernité, puissance et cohérence avec son message «SAVING ENERGY». Peu à peu, cette identité visuelle affirmée s'étend à travers l'Europe. Elle devient le reflet d'un engagement durable et d'une promesse de marque que l'entreprise entend incarner jusque dans sa logistique.

Avec swisspor, le mouvement est constant. Non seulement dans l'innovation de nos produits, mais aussi dans la manière dont nous faisons vivre notre marque. Dans le cadre de notre évolution continue et pour renforcer notre image moderne, nous renouvelons le design des bâches de nos camions.

Une présence forte

L'ancien design, plutôt graphique, cède progressivement la place à une identité visuelle plus claire et

plus affirmée. Le nouveau look met au centre notre message clé «SAVING ENERGY» et donne une meilleure visibilité à notre promesse de marque. Cette identité renouvelée sera déployée étape par étape sur l'ensemble de la flotte de véhicules swisspor en Europe, devenant ainsi progressivement perceptible.

Les nouvelles bâches sont produites au fur et à mesure de la mise en service de nouveaux camions, garantissant ainsi une transition à la fois efficace, durable et économiquement raisonnable.

Propre dans sa propulsion

Une autre étape importante est la commande de quatre nouveaux camions : deux avec un poids total de 36 tonnes et deux de 40 tonnes. Pour ces derniers, une autorisation exceptionnelle portant le poids total à 42 tonnes a été accordée en raison de leur motorisation électrique.

Trois de ces véhicules seront affectés à notre site de Châtel-St-Denis (FR) et un à celui de Boswil (AG). Ce projet a la particularité d'avoir été réalisé conjointement par les équipes des deux sites : un bel exemple de collaboration réussie au sein de notre entreprise. ●

Un père et sa fille dialoguant sur leurs origines et leur avenir

Avec le podcast «Zukunft bauen» (construire demain), nous lançons un nouveau format d'échange digital qui fait bouger la branche. Dans le premier épisode, Bernhard et Giulia Alpstaeg discutent de responsabilité, de confiance et de l'évolution au sein de l'entreprise familiale, avec sincérité, proximité et beaucoup de personnalité.

«Zukunft Bauen» – notre nouveau podcast

La branche de la construction se trouve à un moment charnière. Des thèmes comme la durabilité, la pénurie de main-d'œuvre qualifiée ou la digitalisation nous confrontent à de nouveaux défis. Mais le changement ne commence pas par la technologie : il commence par des échanges tournés vers l'avenir. Avec son podcast «Zukunft bauen», l'entreprise familiale suisse ouvre un espace précisément dédié à des discussions authentiques, réfléchies et accessibles à toutes et tous.

Chapitre 1 : «Entre générations : Bernhard et Giulia Alpstaeg parlent d'entrepreneuriat, de famille et d'avenir.»

Pour son lancement, le podcast revient sur un moment clé de l'histoire de l'entreprise swisspor : le pre-

mier passage de génération et la question de savoir comment transmettre la responsabilité à la relève.

En pleine conversation avec le modérateur **Stephan Lendi, Bernhard et Giulia Alpstaeg** évoquent ce moment de transition et expliquent comment le lien, le changement et la responsabilité partagée peuvent devenir une nouvelle source d'élan. Cette succession préparée depuis longtemps est basée sur un dialogue sincère et de confiance qui amène l'énergie de construire ensemble l'avenir.

Un podcast qui rapproche

Avec «Zukunft bauen», nous voulons non seulement informer, mais aussi inspirer grâce à des voix authentiques, des histoires personnelles et des thèmes pertinents autour de l'entrepreneuriat, de la durabilité et de la réflexion sur l'avenir.

Ecoutez-le ! (en Suisse allemand uniquement)

Le premier épisode, «Entre générations : Bernhard et Giulia Alpstaeg parlent d'entrepreneuriat, de famille et d'avenir.», est désormais disponible en ligne. ●

Spotify



Apple



Scannez le QR Code et découvrez notre podcast «Zukunft Bauen».





Dans le cycle de la vie

Tous les deux sont responsables de l'économie circulaire et du recyclage, et s'engagent avec passion pour swisspor. Il a contribué à bâtir la filière de recyclage, elle va l'optimiser et la développer. Là où Otmar Egli s'arrête, Arisha Hümbeli prend le relais. Un collaborateur historique passe le témoin à une jeune professionnelle ambitieuse.

À l'écouter raconter son travail avec autant d'enthousiasme, on ne lui donnerait jamais son âge. Ni les 77 ans qu'affiche Otmar Egli, ni sa retraite imminente. La deuxième retraite, pour être précis. À 65 ans, il avait déjà raccroché et était parti s'installer en Thaïlande avec sa famille. Il y a vécu six ans et demi.

Et alors ? Raconte-nous pourquoi tu es revenu chez swisspor, Otmar ?

Otmar Egli : Eh bien... Ma femme et ma fille voulaient rentrer en Suisse. Et moi, j'avais envie de refaire quelque chose, je m'ennuyais. J'ai toujours aimé travailler pour swisspor et j'ai gardé le contact avec M. Alpstaeg et avec mes collègues. Ils sont même venus me rendre visite en Thaïlande. Très vite, on m'a proposé un poste de chef de projet pour le recyclage de l'EPS à 50 %.

Oh, donc tu es resté longtemps chez swisspor ?

Otmar : Oui, au total 28 ans. La première fois dès le 1^{er} janvier 1991, puis à nouveau dès le 1^{er} novembre 2020.

Qu'as-tu fait pendant tout ce temps ?

Otmar : Au début, j'étais responsable des ventes, puis membre de la direction de Baukork AG, une entreprise de production du groupe swisspor. Plus tard, j'ai occupé les fonctions de responsable des ventes et de chef de produit dans le domaine des systèmes d'isolation thermique extérieure, dans toute la région DACH. En parallèle, j'ai été (et je suis encore) actif dans plusieurs associations : aujourd'hui au sein d'epsSwiss, et auparavant également chez EUMEPS (European Manufacturers of Expanded Polystyrene).

Comment as-tu fait tes débuts dans le recyclage ?

Otmar : C'était un terrain totalement nouveau pour moi. À l'époque, toute la thématique du recyclage était en pleine construction chez swisspor. Et c'était extrêmement passionnant. Aujourd'hui, je suis responsable de l'approvisionnement en matières secondaires en EPS et XPS, comme les chutes de chantier, les matériaux d'emballage ou les déchets urbains. L'objectif est toujours le même : en faire de nouveaux matériaux de construction.

Quand a-t-on commencé avec le recyclage ?

Otmar : En 1998, l'EPS a été collecté pour la première fois sur les chantiers et dans les communes, permettant de produire les premiers éléments en «downcycling». On a ensuite réalisé l'immense volume de déchets et le potentiel qu'ils représentaient, tandis que l'économie circulaire gagnait en importance. L'idée s'est alors imposée : réintégrer les déchets dans le cycle plutôt que de les éliminer. C'est ainsi qu'est né un système de recyclage capable de transformer ces déchets en une matière première de qualité équivalente.

Quel a été ton moment le plus marquant ?

Otmar : Ma mission consistait à augmenter les volumes de déchets collectés et à ouvrir de nouvelles sources de récupération. Au début, il ne s'agissait que de chutes de chantier et de déchets

urbains. Par la suite, nous avons négocié avec des entreprises de recyclage professionnelles ou avec les communes afin d'obtenir un maximum de déchets d'EPS. Cela nous a permis de réunir des quantités suffisantes pour produire de la matière première. En 2020, nous en étions à 600 tonnes ; en 2024, déjà à 1 440 tonnes.

Impressionnant. Le système est-il reconnu ?

Otmar : Depuis 2022, nous réalisons un monitoring, faisons l'objet de contrôles et recevons tous les ans un certificat pour notre système de recyclage, qui a été approuvé par l'Office fédéral de l'environnement (OFEV). Le fait que nous ne nous contentions pas d'en parler, mais que nous valorisons réellement les matériaux d'emballage, a suscité des réactions très positives. Le soutien et les directives de l'OFEV sont indispensables pour encourager le développement du recyclage.

Est-ce que ce processus de recyclage est unique ?

Otmar : Nous sommes la seule entreprise en Suisse à réaliser l'ensemble du processus de recyclage de manière mécanique jusqu'à la récupération de la matière première.

Qu'est-ce qui rend l'entreprise swisspor si spéciale pour toi ?

Otmar : J'apprécie la bonne collaboration. C'est stimulant de travailler dans une entreprise qui évolue constamment, qui s'améliore et qui grandit en continu. Nous avons toujours bénéficié d'une forte reconnaissance, comparable à celle d'une montre suisse ou du chocolat. Notre présence est solide, notre qualité irréprochable. Cela nous a ouvert de nombreuses portes. Nous travaillons plus, nous avons une logistique performante, nous sommes fiables et ponctuels. C'est ce qui fait notre succès. Nous avons toujours pu compter sur un soutien



Merci, Otmar, pour l'agréable collaboration.



Bienvenue chez swisspor, Arisha.

interne fort et avons reçu, de la part de la direction, une grande reconnaissance.

Alors tu ne pars pas encore ?

Otmar : Si, si ! J'ai enfin un peu plus de temps pour jouer au golf. Mais j'ai toujours pris beaucoup de plaisir à travailler chez swisspor.

Et qui va te succéder ?

Otmar : Arisha Hümbeli est une excellente successeuse, courageuse et sûre d'elle. Je suis convaincu qu'elle fera très bien son travail. L'un de ses défis sera de continuer à développer et à stimuler la production de recyclage, afin que toujours plus de déchets puissent être récupérés et valorisés. Je lui souhaite le meilleur pour la suite et beaucoup de succès.

Arisha, d'où viens-tu et que fais-tu en dehors du travail ?

Arisha Hümbeli : Avant, je travaillais dans le génie civil et le bâtiment, et j'étais cheffe de la logistique au centre technique. J'y supervisais plusieurs secteurs dont la plateforme de traitement des matériaux recyclés. Je suis peintre et plâtrière de formation, j'ai exercé ce métier pendant dix ans et me suis ensuite perfectionnée. Je suis active dans une société de gym, j'adore la montagne, la randonnée et l'escalade.

Comment se sont passés tes débuts chez swisspor ?

Arisha : Très bien. C'est incroyable à quel point les gens sont ouverts. swisspor propose un programme d'intégration très complet. Chaque département a présenté son activité, ce qui permet de comprendre l'ensemble et de saisir les liens entre les différents domaines.

Qu'est-ce qui t'a le plus marqué ?

Arisha : J'ai été surprise de voir à quel point l'innovation est réellement vécue et encouragée ici. Cela motive et on le ressent chez les collaborateurs. Nous devons rester ouverts car le marché évolue en permanence.

Tu reprends le poste d'Otmar. Feras-tu la même chose que lui ?

Arisha : Oui. Et j'élabore aussi des concepts pour les systèmes de collecte, je fais le monitoring, le reporting, je supervise la traçabilité et je digitalise le flux des marchandises.

Quels sont tes buts ?

Arisha : Dès que j'aurai maîtrisé nos produits et nos services, je veux me constituer un réseau, lancer des projets, optimiser les processus, augmenter l'efficacité et exploiter les synergies. Le potentiel est immense. Je souhaite aussi renforcer notre

présence, améliorer l'image de l'EPS et promouvoir la communication au niveau des associations. Tout le monde doit comprendre que l'EPS n'est pas un «vulgaire plastique», mais un matériau qui peut être entièrement recyclé.

Qu'est-ce qui compte pour toi ?

Arisha : La traçabilité. Pour garantir les exigences de qualité de la matière secondaire utilisée dans le processus de recyclage, je dois savoir d'où provient chaque matériau. Rien de faux ou de contaminé ne doit entrer dans le cycle. Je veux intégrer davantage de déchets de haute qualité, développer la production de recyclage et échanger étroitement avec l'équipe de vente afin que toujours plus de matière recyclée soit commercialisée.

Pourquoi ? C'est difficile ?

Arisha : Actuellement, le matériau recyclé reste plus cher que celui issu de matières premières vierges. D'un point de vue écologique, ce devrait être l'inverse. Nous espérons pouvoir rétablir un équilibre des prix.

Où vois-tu ton département dans 10 ans ?

Arisha : Nous sommes leaders sur un matériau recyclable à 100 %. Il doit devenir le meilleur choix, écologiquement comme économiquement.

Que veux-tu accomplir avec ton travail ?

Arisha : Je veux convaincre les bons partenaires (y compris au niveau politique) et renforcer notre portée. Je souhaite sensibiliser davantage au fait que nous pouvons toutes et tous contribuer à promouvoir le recyclage. Pour nous et pour notre environnement. ●

Un au revoir plein de gratitude, une arrivée pleine de joie

Cher Otmar, nous te remercions de tout cœur pour ces nombreuses et belles années passées ensemble chez swisspor. Pour la suite, nous te souhaitons une santé rayonnante, une multitude de moments heureux et bien sûr, beaucoup de temps pour le golf.

Chère Arisha, bienvenue chez swisspor ! Nous te souhaitons plein de bonheur et de succès dans ta nouvelle mission et sommes ravis de t'accueillir parmi nous avec ta créativité, ta détermination et ton engagement.

Centre de compétences swisspor (CDC) 2026

Dans un secteur très technique comme celui de la construction, il est essentiel de maintenir ses connaissances à jour car les processus, les technologies et les applications changent constamment.

C'est pourquoi swisspor s'est donné pour mission de transmettre son savoir-faire et forme chaque année plus de 400 applicateurs, architectes et ses propres collaborateurs dans le Centre de compétences (CDC) spécialement construit à cet effet. Les cours pratiques de haute qualité couvrent les métiers les plus divers et offrent en outre la possibilité d'échanger des idées avec des spécialistes.

Qu'il s'agisse de cours dans le domaine de l'étanchéité bitumineuse, de la résine synthétique liquide ou des toitures en pente, de l'apprentissage de nouvelles techniques de pose dans le domaine des façades ou même de la planification et de la mise en œuvre des différents systèmes de fixation et de sécurité,

les formations de swisspor ont un point commun : elles donnent aux participants de l'assurance dans la planification et la mise en œuvre, augmentent ainsi l'efficacité dans la construction et apportent également des avantages économiques.

L'offre comprend des cours pour les spécialistes dans les domaines de l'architecture, de la planification et de la direction de projet ainsi que pour les cadres mais aussi pour les personnes travaillant ou exerçant une activité professionnelle. Les formations continues sont parfaitement adaptées aux besoins des différents groupes cibles et peuvent comporter des éléments théoriques et pratiques.



Scannez le QR Code et découvrez notre offre de cours et de formations.

Cours pratiques étanchéités en lés de bitumes polymères swissporBIKUTOP

pour étancheurs, ferblantiers, couvreurs

Dates des cours :
De 08h00 à 17h00
Mardi, 13 janvier 2026
Mardi, 10 mars 2026

Cours pratiques résines pour détails de raccords swissporLCS

pour étancheurs, ferblantiers, couvreurs, charpentiers

Dates des cours :
De 8h00 à 17h00
Mercredi, 14 janvier 2026
Mercredi, 11 mars 2026

Cours pratiques résines pour surfaces swissporLCS

pour étancheurs, poseurs de résines, ferblantiers, couvreurs

Date du cours :
De 8h00 à 17h00
Mercredi, 4 mars 2026



Centre de compétences (CDC) de swisspor Romandie SA à Châtel-St-Denis.

Cours sécurité en toiture swissporSAFSYS et LUX-top

pour étancheurs, ferblantiers et
couvreurs

Dates des cours :

De 8h00 à 17h00

Jeudi, 26 février 2026

Jeudi, 26 mars 2026



Cours pratiques et théoriques BefTec

pour étancheurs, ferblantiers,
serruriers et constructeurs
métalliques

Date du cours :

De 8h00 à 17h00

Sur demande



Centre de
compétences
swisspor

Suivez-nous sur nos
réseaux sociaux :



swisspor AG
Bahnhofstrasse 50
CH-6312 Steinhausen
Tél. +41 56 678 98 98
www.swisspor.ch

swisspor Romandie SA
Chemin du Bugnon 100
CH-1618 Châtel-St-Denis
Tél. +41 21 948 48 48
www.swisspor.ch

Support Technique
Chemin du Bugnon 100
CH-1618 Châtel-St-Denis
Tél. +41 21 948 48 11
technique@swisspor.com

Commandes
Chemin du Bugnon 100
CH-1618 Châtel-St-Denis
Tél. +41 21 948 48 00
commandes@swisspor.com